

# SERVICIOS DE TESORERIA EN AMÉRICA LATINA

**Dino Sani, Managing Director, Regional Head – Latin America Treasury Services**

## Julio 2017

¿Qué es el Servicios de Tesorería?

Definiría los Servicios de Tesorería como cada transacción transfronteriza relacionada con la Gestión de Efectivo, la Gestión de Liquidez, el Proceso de Comercio y el Financiamiento de Comercio, todo lo relacionado con esos cuatro temas está dentro de los Servicios de Tesorería.

Ofrecemos servicios en todo el mundo, especialmente en los Estados Unidos. Ofrecemos servicios en Londres y en Frankfurt; hacemos compensación local en esos países. Y también tenemos un gran conjunto de sucursales en Asia que proporcionam allí capacidades de procesamiento de comercio. Entonces somos muy fuertes en esos mercados y eso nos diferencia de nuestros competidores.

¿Cuáles son los mercados que cubre BNY Mellon en Latinoamérica?

Los países y mercados que cubrimos en América Latina...es una región grande así como el Caribe. Cubrimos más de 31 países en la región, comenzando en México, América Central, el Caribe y Sudamérica.

¿Quiénes son nuestros principales clientes en la región?

Nuestros principales clientes en la región son las instituciones financieras, pero también cubrimos administradores de fondos, bancos centrales, corredores de bolsa, administradores de fondos. Pero el 90% de nuestras relaciones son bancos en la región.

¿Qué nos diferencia?

El principal diferencial entre nosotros y nuestros competidores es que no nos dirigimos a los clientes en los mercados locales; los dejamos para nuestras relaciones locales. Y entonces, esto es una gran ventaja para nosotros porque somos el banco de los bancos. Y somos alabados por eso.

¿Qué está haciendo BNY Mellon para servir mejor a sus clientes?

La innovación es un tema importante en la región en Sudamérica, en Centroamérica, en la región del Caribe.

¿Qué estamos haciendo?



**BNY MELLON**

¿Qué tipo de productos o qué tipo de tecnología estamos implementando aquí?

Estamos orgullosos porque hablamos mucho sobre Blockchain y la nueva fase en el proceso de innovación. Yo diría que el NEXEN es extremadamente importante para nosotros. Nos diferencia del mercado porque esta pasarela proporcionará una gran capacidad de conexión con nuestros clientes, especialmente para la subcontratación o comercios a través de las API. Y esto es muy bien recibido en el mercado.

Las instituciones financieras, los bancos quieren estar conectados, directamente conectados con nosotros.

Quieren aprovecharlo.

Esa es nuestra herramienta para tener un acceso al banco y ofrecer este producto a los clientes.



**BNY MELLON**